

Mit dem Ziel, Ideen permanent in neue Produkte und Dienstleistungen umzusetzen, die den Kundennutzen steigern, schaffen die Mitarbeiter von eccos pro innovative High-End-Systemlösungen, die nachhaltig auf langfristige Kundenbeziehungen ausgelegt sind.

Als Experte für integrierte Zugangs-, Registrierungs- und Identifikationssysteme mit eingebundenen Zahlungs- und Buchungssystemen suchen wir für die Weiterentwicklung der Bestandskunden und den Aufbau neuer Kunden im Direktvertrieb (Projektgeschäft) eine/n

Sales Manager/in

mit der Perspektive, mittelfristig Verantwortung in Team- und Vertriebsleitung zu übernehmen.

Schwerpunkte Ihres Verantwortungsbereiches sind:

- die Entwicklung neuer und die Weiterentwicklung bestehender Vertriebspotenziale,
- die nachhaltige Steigerung der Marktanteile und des Umsatzes,
- die Neukundenakquisition und die Kontaktpflege insbesondere der Key-Accounts,
- die Präsentation auf Geschäftsleitungsebene und -niveau
- die Mitwirkung bei Marketingplänen und Vertriebsstrategien
- Aktives Einbringen in die Produkt- und Marktentwicklung

Sie haben nach erfolgreich abgeschlossener kaufmännischer oder technischer Ausbildung und/oder eines entsprechenden Studiums bereits Berufserfahrung im Vertrieb gesammelt und bringen darüber hinaus ein hohes Maß an persönlicher und sozialer Kompetenz sowie Eigeninitiative, Team- und Kommunikationsfähigkeit mit.

Unsere Erwartungen sind Zielorientierung, eine hohe Eigenmotivation sowie Abschluss- und Verhandlungssicherheit.

Wenn Sie Interesse an einem langfristig angelegten Arbeitsverhältnis mit soliden Entwicklungsperspektiven haben und an der Realisierung ehrgeiziger Ziele mitwirken wollen, sollten wir uns bald persönlich kennen lernen. Auf Ihre Bewerbung freuen wir uns.

eccos pro gmbh
Gunar Rusack
Postfach 10 02 20
42502 Velbert
Fon 0 20 51 / 20 86-142
Fax 0 20 51 / 20 86-912
gunar.rusack@sag-schlagbaum.com
www.eccos-pro.com

Die eccos pro gmbh und die edv-service schaupp gmbh zählen gemeinsam mit dem österreichischen Schwesterunternehmen novacom software gmbh zu den führenden Systemhäusern für Zutritts- und Zahlungssysteme im deutschsprachigen Raum. Hierfür entwickelt eccos pro vernetzte Systemlösungen aus Hard- und Software und bietet diese aus einer Hand, von der Beratung über die Finanzierung, Implementierung bis zur Betriebsunterstützung beim Kunden und dem After-Sales-Support an.

Unsere Unternehmensphilosophie orientiert sich primär an nachhaltigem Erfolg und nicht am kurzfristigen Geschäft.

Mit heute schon mehr als 20 Entwicklern wird dabei die stetige Produktentwicklung, die Basis unseres Wachstums ist, aktiv

eccos  **pro**

Ein Unternehmen der
Schulte-Schlagbaum-Gruppe